



TRIUNFAE PY+

CONECTANDO EMPRESAS BRASILEIRAS À EFICIÊNCIA PARAGUAIA

Triunfae



Solução de reestruturação produtiva, fiscal e estratégica **via Paraguai**, desenvolvida para empresas brasileiras:

- Sob pressão por margem e em busca de maior eficiência operacional;
- Que buscam expansão regional com estrutura enxuta e custos reduzidos;
- Que demandam processo de Turnaround com soluções estruturais, além da renegociação de passivos.

CASANE

Cámara Sudamericana
de Negocios Empresariales

Diferencial institucional: apoiada pela Cámara Sudamericana de Negocios Empresariales, da qual a Triunfae integra o conselho, garantindo **conexão** direta com atores públicos e privados no Paraguai.



TRIUNFAE PY+

POR QUE O PARAGUAI?



LEI MAQUILA

Tributação ultra reduzida para exportações. Apenas 1% de imposto sobre o valor agregado



ENERGIA ELÉTRICA

Energia elétrica competitiva (Itaipu/Yacyretá)



ENCARGOS TRABALHISTAS

Encargos trabalhistas reduzidos e legislação flexível



LOCALIZAÇÃO

Proximidade logística com o Sul do Brasil



TRIBUTAÇÃO GERAL

Economia de até 28% no custo de produção, combinando menor tributação, energia competitiva e mão de obra mais barata



SEGURANÇA JURÍDICA

Ambiente estável e apoio institucional



SERVIÇOS EXPORTÁVEIS

Potencial de crescimento da maquila de serviços



OUTROS INCENTIVOS FISCAIS E REGULATÓRIOS

- Zona Franca: isenção total de impostos nacionais e locais
- Lei 60/90: isenção de IVA e tributos na importação de máquinas
- Lei 117/91: isenção de IR sobre dividendos por até 10 anos
- Contratos em dólar e livre repatriação de lucros
- Incentivos à energia renovável e parques industriais



TRIUNFAE PY+

QUANDO E POR QUE CONSIDERAR O PARAGUAI?



	CONTEXTO ESTRATÉGICO	SITUAÇÃO PRÁTICA / PERFIL DA EMPRESA	VANTAGEM PRINCIPAL NO PARAGUAI
	Pressão de Margem / Alto Custo Fixo	Indústrias com margem comprimida e Alto custo no Brasil	Carga tributária leve, energia barata, folha desonerada
	Turnaround com Foco em Geração de Caixa	Empresas em recuperação que precisam gerar caixa rapidamente	Industrialização via maquila ou terceirização eficiente
	Exportação para EUA e América Latina	Empresas que visam acessar mercados externos com menor impacto tarifário	Acesso preferencial e menor exposição tarifária
	Verticalização de Distribuidores e Atacadistas	Distribuidores e atacadistas que desejam controlar produção	Produção controlada com menor complexidade regulatória, tributária e trabalhista
	Marcas Próprias ou Atuação em Regiões Fronteiriças	Varejistas com marcas próprias ou situados próximos à fronteira com o Paraguai (ex: Sul do Brasil)	Proximidade logística, custo competitivo e flexibilidade produtiva
	Serviços Exportáveis	Empresas de software, TI, BPO, call centers, backoffice, suporte remoto e outras operações digitais	Maquila de serviços, simplicidade regulatória, idioma, regime fiscal*
	Internacionalização Estratégica	Startups ou empresas de crescimento buscando base internacional eficiente	Ambiente regulatório simplificado, incentivo a serviços, acesso a capital estrangeiro. Tratados de bitributação e livre circulação cambial, facilitando a estruturação internacional de ativos.

* A Lei de Maquila de Serviços já foi aprovada, porém ainda não foi regulamentada. Sua aplicação prática depende de regulamentação complementar.



TRIUNFAE PY+

OUTROS INCENTIVOS FISCAIS E REGULATÓRIOS



Lei 60/90 – Incentivo a Investimentos de Capital

- Isenção de IVA e tributos na importação de máquinas e bens de capital
- Isenção sobre remessas ao exterior (juros, comissões, capital)
- Isenção de IR sobre dividendos por até 10 anos (investimentos > US\$ 13 mi)

Regime de Exportação Temporária

- Suspensão de IVA e tarifas para insumos importados usados em exportações
- Concessão de créditos fiscais sobre pré-produção
- Regime de admissão temporária/provisória

Zonas Francas

- Isenção total de impostos nacionais e locais
- Imposto único de 0,5% sobre receita de exportação

Lei 117/91 – Regime Geral de Investimentos

- Igualdade de tratamento para investidores nacionais e estrangeiros
- Livre repatriação de lucros e liberdade cambial
- Estabilidade de regras tributárias para investimentos de longo prazo

Mercado de Capitais (Lei 1284/98)

- Incentivos à emissão de títulos no exterior
- Facilitação de acesso a financiamento internacional





QUANDO FAZ SENTIDO MIGRAR OU EXPANDIR PARA O PARAGUAI

Produção enxuta e exportação eficiente

REDUÇÃO DRÁSTICA DE CUSTO DE PRODUÇÃO

- Empresas com margens comprimidas por energia, encargos e tributos
- Isenção de tributos na importação de maquinário e bens de capital para novos investimentos industriais
- Ex: têxtil, calçadista, plásticos, autopeças, eletrônicos, móveis

PRODUÇÃO VOLTADA À EXPORTAÇÃO (INCLUSIVE PARA O BRASIL E EUA)

- Regime da Maquila: tributação de apenas 1% sobre o valor agregado nas exportações
- Reimportação com benefícios via Mercosul
- Paraguai não foi incluído no tarifaço dos EUA, ampliando sua atratividade como plataforma de exportação

ALTA INTENSIVIDADE DE MÃO DE OBRA OPERACIONAL

- Flexibilidade trabalhista e menor custo fixo

REESTRUTURAÇÕES COM FOCO EM MARGEM E CAPITAL DE GIRO

- Empresas que buscam preservar o core business e melhorar o EBITDA
- Exemplos: Lupo, Beira Rio, Brastex, Cia Hering, Riachuelo, Renner, dentre outros.



QUANDO FAZ SENTIDO SE CONECTAR VIA PARAGUAI

Integração logística e controle de margens



Criação de marca própria com industrialização em CDE

- Importadores e distribuidores que querem controlar custo e margem terceirizando a fabricação
- Ex: roupas, cosméticos, eletroportáteis, calçados

Redução de custo logístico e ganho em competitividade

- Operações integradas na fronteira: CDE, Salto del Guairá
- Integração com corredores logísticos de exportação para Argentina e Chile

Verticalização da produção

- Atacadistas que desejam migrar para controle industrial ou desenvolver linhas exclusivas
- A legislação permite contratos de fabricação (OEM/private label) com segurança jurídica e benefícios fiscais





QUANDO FAZ SENTIDO USAR O PARAGUAI COMO BASE

Base competitiva para exportação digital

Empresas com operação digital e exportação de serviços

- Desenvolvimento de software, call centers, backoffice, TI, BPOs
- Paraguai já movimentou US\$ 33 milhões em maquila de serviços (2024)

Operações enxutas que buscam eficiência fiscal

- SPEs, centros de custo ou braços administrativos com estrutura simplificada

Internacionalização de processos e ativos

- Empresas em crescimento que buscam acessar capital estrangeiro com vantagens regulatórias
- Ambiente legal permite estruturação via SPEs com contratos em moeda estrangeira e baixa complexidade regulatória





TRIUNFAE PY+

TRANSFORMANDO ESTRATÉGIA EM PRESENÇA CONCRETA NO PARAGUAI

- ▶ Diagnóstico estratégico da operação brasileira e viabilidade da internacionalização
- ▶ Definição do modelo ideal: maquila, private label, filial ou planta própria
- ▶ Estruturação completa: jurídica, tributária, regulatória e societária
- ▶ Conexão institucional via Câmara de Comércio Sudamericana, com participação ativa da Triunfae
- ▶ Elaboração do plano de negócio, estruturação física e início da gestão operacional local
- ▶ Suporte contínuo à expansão, eficiência e sustentabilidade do projeto
- ▶ A Triunfae acompanha a operação com suporte contínuo em governança, compliance e expansão regional
- ▶ Conformidade com marcos legais paraguaios como a Lei 60/90, 117/91 e Regime Maquila





CASANE

Cámara Sudamericana
de Negocios Empresariales



TRIUNFAE PY+

sua conexão com a plataforma de eficiência paraguaia




TRIUNFAE[®]

Turnaround, Reestruturação e Inovação

 [triunfae.com.br](https://www.triunfae.com.br)

 triunfae@triunfae.com.br

 16 3325 8999

 Av. Pres. Vargas, 1265
17º andar - Trio Office
Jd. São Luiz | 14020-260
Ribeirão Preto / SP